

Unser Mandant mit Sitz im Rheinland befindet sich als Teil eines weltweit erfolgreichen Konzerns seit Jahren im wirtschaftlichen Höhenflug. Dabei setzt die Vertriebsgesellschaft mit ihren auf Emotionen ausgerichteten und Preisen ausgezeichneten Produkten im Bereich Gebäude- und Haustechnik in einer stetig wachsenden Zielgruppe Maßstäbe im Privatkunden-Direktvertrieb. Das erstklassige Qualitätsniveau verdankt unser Mandant der Fachkompetenz und außerordentlichen Serviceorientierung ihrer Mitarbeiter. Diese Voraussetzungen stehen für stetiges Wachstum, erfolgreiche Geschäftsabschlüsse und eine positive Zukunft.

LANGENBERG als involvierte Personalberatung sucht im Auftrag erfolgshungrige Direktverkäufer für die Position

## TOP-VERKÄUFER B2C im Außendienst (m|w|d)

jeweils für Rheinland-Pfalz (Kaiserslautern) und Baden-Württemberg (Stuttgart, Ulm, Ravensburg, Bodensee)

**SIE** sind Verkäufer aus purer Leidenschaft, geprägt vom Hunger nach Erfolg und verfügen über die dafür nötige Abschlussstärke und „Hunter-Mentalität“. Sie sind ein emphatischer Sympathieträger, haben Spaß am Umgang mit Menschen und bringen das gewisse Gen für den stark emotional geprägten Privatkundenverkauf mit. Ihre Ersttermine werden durch den zentralen Kundenservice vereinbart, Sie konzentrieren sich somit in erster Linie auf den Verkauf. Sie sind der feste Ansprechpartner für Ihre Interessenten und betreuen diese in allen Fragen rund um die Kaufentscheidung. Ein eingespieltes Innendienstteam, regelmäßige Marketingmaßnahmen sowie ein professionell arbeitender Kundendienst unterstützen und fördern Sie passgenau bei Ihren Verkaufsaktivitäten.

### IHRE AUFGABEN

- Direkter Produktverkauf beim privaten Endkunden (B2C)
- Beraten der Kunden hinsichtlich der Produktpalette
- Erstellen und Nachverfolgen von maßgeschneiderten Angeboten
- Tätigen von Verkaufsabschlüssen und After-Sales-Service
- Erfolgskontrolle durch Erstellen von Verkaufsstatistiken
- Enges Zusammenarbeiten mit der Verkaufsleitung

### IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Erfahrung und nachweisbare Erfolge im Direktverkauf (idealerweise B2C)
- Abschlussstark durch aktives Zuhören und Handeln, Flexibilität, Zielorientierung und Sportsgeist
- Empathisch und stark in der Kommunikation unter Einbindung verschiedener Gesprächstechniken
- Zielbewusstsein, Erfolgshunger, Durchsetzungsvermögen, Ehrgeiz und Verhandlungsgeschick
- Exzellente Umgangsformen, sympathisches Auftreten und ein gepflegtes Erscheinungsbild

### IHRE VORTEILE

- Herausragende Verdienstmöglichkeiten (Fixum + Bonus 130k-150k)
- Home-Office, modernes Equipment + Firmen-PKW
- Exzellente Möglichkeiten der persönlichen und wirtschaftlichen Weiterentwicklung
- Ein zukunftssicherer Arbeitsplatz bei einem marktführenden Player in einem Wachstumsmarkt
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und bedarfsorientierte Weiterbildungen

Sie möchten Ihre Verkaufsstärke in ein Traditionsunternehmen mit herausragender Marktstellung einbringen. Dann zögern Sie nicht mit der online Zusendung Ihres Lebenslaufes und einem individuellen Anschreiben unter der Kennziffer TVAD 04-24 an [langenberg@langenberg-personalberatung.de](mailto:langenberg@langenberg-personalberatung.de), Herrn Sven Langenberg.

**LANGENBERG Personalberatung**

Executive & Expert Search | 360° HR Consulting

T: +49-2233-805 437-6 | M: +49-1522-267 020 2 | E: [langenberg@langenberg-personalberatung.de](mailto:langenberg@langenberg-personalberatung.de)

**LANGENBERG Personalberatung**

**Sven Langenberg | Diplom-Betriebswirt (FH)**

Vogelsanger Weg 25 | 50354 Hürth | [www.langenberg-personalberatung.de](http://www.langenberg-personalberatung.de)

