

Unser Mandant mit Sitz im Rheinland ist ein weltweit agierender Automobilzulieferer mit global 30 Werken auf vier Kontinenten. Gegenstand des Unternehmens ist die Entwicklung und Herstellung von speziellen Fahrzeuganlagen, Erbringung von entsprechenden Dienstleistungen wie technische Beratung und After Sales Service. Zudem der Import, Export und Handel mit entsprechenden Produkten.

LANGENBERG als vertrauensvoll involvierte Personalberatung sucht im Auftrag des Mandanten eine kommunikationsstarke und motivierte Sales Persönlichkeit mit technischem Verständnis für die Position

## SENIOR ACCOUNT MANAGER OEM (m|w|d)

➤ global leading automotive supplier

### IHRE AUFGABEN

- Betreuen und Ausbauen der bestehenden OEM Accounts
- Verantwortlich für die Erstellung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss
- Enge Kooperation mit den involvierten Bereichen Engineering, Purchasing und Operations
- Betreuen laufender Serien in Bezug auf Preisverhandlungen/-anpassungen sowie Zahlungsverkehr
- Managen von Marktchancen sowie Entwickeln von zukunftsweisenden Konzepten
- Fortlaufendes Analysieren und strategisches Ausrichten sämtlicher OEM-Aktivitäten

### IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium u./o. eine gleichwertige fachliche Qualifikation mit fundierter Berufserfahrung als Sales Manager in der Automotive-Industrie
- Breites technisches Skillset und tiefe Kenntnisse in Automotive Prozessen sind zwingend erforderlich
- Kreativer und analytischer Vertriebsprofi mit Macher Mentalität und dem speziellen Sales Gen
- Offen und selbstbewusst, sich neuen Herausforderungen zu stellen und Verantwortung zu übernehmen
- Fähig, sich selbstständig neue und ergänzende Technologiekenntnisse anzueignen
- Fähig, überzeugend zu kommunizieren sowie Spaß daran, sich intern und extern zu vernetzen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie Reisebereitschaft

### IHRE VORTEILE

- Eine interessante Herausforderung in einem global agierenden Automobilzulieferer
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre
- Eine attraktive Vergütung sowie die in der Automobilindustrie übliche Urlaubsregelung

Ihr Entschluss ist es, Ihre Sales Persönlichkeit in ein motiviertes, internationales Team eines global aufgestellten Automotive-Zulieferer einzubringen und das weitere Wachstum maßgeblich mit zu gestalten? Dann zögern Sie nicht mit Ihrer CV-Zusendung in englischer Sprache unter Angabe der Gehaltsvorstellungen und Kennziffer SAM 01-21 an [langenberg@langenberg-personalberatung.de](mailto:langenberg@langenberg-personalberatung.de), Herrn Sven Langenberg.

**Sven Langenberg | Inhaber**

**LANGENBERG Personalberatung**  
Executive & Expert Search | 360° HR Consulting

**Specialized in Automotive & Electronics**

T: +49-2233-805 437-6 | M: +49-1522-267 020 2 | E: [langenberg@langenberg-personalberatung.de](mailto:langenberg@langenberg-personalberatung.de)